## РЕЧЕВЫЕ КОНСТРУКЦИИ, ВЫРАЖАЮЩИЕ ПРОСЬБУ В РУССКИХ И АНГЛИЙСКИХ ЛИНГВОКУЛЬТУРАХ (НА МАТЕРИАЛЕ СКАЗКИ «ПРОСЬБА ПАПАШИ КЕНГУРУ»)

Олеся ПОДГОРНАЯ, студентка филологического факультета, Бельцкий государственный университет имени Алеку Руссо Научный руководитель: Людмила ПАРАХОНЬКО, др., препод.

Rezumat: Acest articol discută necesitatea reorientării analizei comparative a sistemelor lingvistice pentru a studia specificul național și cultural al funcționării efective a limbii și a explica caracteristicile acestora prin tipul de cultură, caracteristicile relațiilor socio-culturale, valorile culturale, conștiința lingvistică. Descrie categoria» cerere « ca subiect de cercetare științifică și examinează, de asemenea, maximele de vorbire care sunt comune pragmalingvisticii și, prin urmare, caracterizează cererea. În plus, specificul implementării structurilor de vorbire care exprimă o cerere în culturile lingvistice rusești și engleze (pe baza discursurilor originale și traduse) sunt studiate pentru compararea lor ulterioară.

**Cuvinte-cheie:** traducere, interogare, pragmalingvistică, imagine lingvistică a lumii, potențial comunicativ și pragmatic, strategii de interogare.

Если говорить об основах успешности профессионального человека, можно привести множество факторов, в частности использование этических норм общения, среди которых главную роль играет вежливость. Данное положение определяет и цель статьи — проанализировать речевые конструкции, выражающие просьбу в русских и английских лингвокультурах на материале сказки «Просьба Папаши Кенгуру» [1].

Несмотря на пристальное внимание учёных-лингвистов к прагматическим исследованиям языка, понятие «вежливость» до сих пор не получило общепризнанного определения. Культурная коммуникация подразу-

мевает следование правилам, соблюдение норм вежливости, которые включают в себя этикет. Толковый словарь С.И. Ожегова дает нам такую дефиницию лексеме «этикет»: «установленный, принятый порядок поведения» [4, с. 910]. Следовательно, можно заметить, что этикет – это своего рода набор правил поведения по отношению к обществу. Речевой этикет значим при установлении общения между людьми и проявляется на всех этапах коммуникации. Использование правил этикета таких, как: речевое поведение, жесты, подача, интонация, - является ключевым способом в достижении результативного общения. Опираясь на вышесказанное, мы рассматриваем вежливость как социальную норму, которая представляется выражением уважения и почтения по отношению к другим людям и присутствует в повседневном обиходе личности. [2, с. 38]. По нашим наблюдениям, можно сделать вывод, что вежливость и этикет связаны между собой и действуют комплексно, но стоит отметить, что, несмотря на их общность, этикет – это лишь элемент вежливости, который, в свою очередь, несёт более общее значение, т.е. вежливость – гипероним. Не всё то вежливо, что этикетно, но всё, что неэтикетно, невежливо [5, с. 178].

Необходимо выделить типы вежливости: позитивная и негативная. Позитивная вежливость строится на сближении между собеседниками и основана на приближении оппонента. Негативная же вежливость представляет собой отдаление и несёт более значимую роль, доминирует, так как основана на проявлении уважения, соблюдении дистанции. Опираясь на полученные сведения, приходим к выводу о том, что вежливость — это следование соотношения интимности и дистантности. К стратегии позитивной вежливости, которая базируется на связи с собеседником, выражении чувств, относятся приветствие, оценка, комплимент и т.д. К негативной вежливости, учитывающей дистантное поведение участника коммуникации и проявление почтения к оппоненту, можно отнести просьбу, приглашение и т.д.

Важно изучить негативную вежливость более детально. Так, отметим несколько ее стратегий и дадим им характеристику:

- 1) Выражайтесь косвенно (Could you tell me, who you want to speak to, please?, или Вы могли бы сказать мне, с кем Вы хотите говорить?); русским эквивалентом может послужить фраза (С кем вы хотите поговорить?).
- 2) Задавая вопросы, будьте уклончивы (Would you mind giving me that book?) Вы не возражали бы дать мне ту книгу?
- 3) Предоставляйте слушающему выбор, возможность не совершать действия (Beautiful weather for a walk in the park, it's sad that you are busy) Прекрасная погода, чтобы прогуляться в парке, жаль, что вы заняты.
- 4) Минимизируйте свои предположения о желании адресата. Данная стратегия базируется на том, что необходимо опираться на нежела-

- ние, другими словами, подвергать сомнению выполнение действия (Would you like to come to dinner tomorrow evening) Ты бы хотела прийти поужинать завтра вечером?
- 5) Будьте пессимистами (*I'd like to speak to your husband if I may*.) Я бы хотела поговорить с твоим мужем, если я могу. Суть предложенной стратегии заключается в том, чтобы беспокоиться о допустимости, потенциальности исполнения процесса.
- 6) Просите прощение. Следовательно, есть вероятность отнесения данной стратегии как к позитивной, так и к негативной вежливости. В случае позитивной вежливости, мы выражаем сожаление, обращая внимание друг на друга. Если говорить об аспекте негативной вежливости, то мы отмечает нарушение личных границ, автономии субъекта. Примерам может послужить такая конструкция: (*Excuse me, but...* Извините, но...).
- 7) Используйте персональные данные (фамилия, имя) [3, с. 129-208].

Развивая концепцию стратегий негативной вежливости, хотелось бы подробнее остановиться на таком аспекте, как просьба и её вербализация. Для этого необходимо проанализировать сигнификативно-денотативные характеристики лексической единицы «просьба»: «обращение к кому-либо с призывом удовлетворить какие-то нужды, желания» [4, с. 621]. Стоит отметить, что просьба – это один из самых распространённых РА (речевой акт), обладающий различными формами выражения и относящийся к директивам. Просьба включается в состав речевых актов, которые рассматривают необходимость оформления, опираясь на правила речевого этикета, в частности, правила вежливости [5, с. 151]. Во многих случаях просьба воплощается в форме императива с использованием вводного слова «пожалуйста»: сделайте это, пожалуйста. Просьба в русской лингвокультуре является «опасным» речевым актом, так представляет собой предостережение для обеих сторон межличностного общения: для адресанта угроза заключается в посягательстве на свободу, для адресата – получение отрицательного ответа [5, с. 133].

Теперь приступим к изучению выражения просьбы в английском языке. Необходимо подчеркнуть, что воплощение просьбы в английской лингвокультуре отличается огромной диверсификацией средств. При выражении просьбы англичане предпочитают косвенно-вопросительные высказывания. Таким образом, основную роль в английской коммуникации играет конструкция (Could/ Would you do) — Не могли бы вы сделать. В русской коммуникации эквивалентом может быть конструкция (Сделайте это, пожалуйста). Следует отметить, что одним из распространённых способов экспликации данного речевого акта является употребление глагола «will», выражающий не только волитив (желание) оппонента в совершении действия, но и его намерения.

Will you stop talking, please? – Можешь перестать говорить, пожалуйста?

Will you marry me? – Ты выйдешь за меня замуж?

В связи с этим представляется важным усмотреть разницу между конструкцией «will» и «would». Если «would» указывает нам на какую-то дистанцию, то «will» – это прямое выражение просьбы.

В английской коммуникации использование развернутых высказываний является наиболее вежливой формой выражения просьбы. Но не стоит забывать, что владение конструкциями – это только часть процесса, для эффективности удовлетворения определенной нужды необходимо знать сферу употребления.

Would you mind doing something? – Не могли бы Вы сделать что-нибудь? Do you think you could do it? – Вы думаете, Вы могли бы это сделать? Would it be possible for you to do it? – Было бы возможно для Вас сделать это? [3, с. 147].

Если говорить о русской коммуникации, то нужно обратить внимание на то, что в русском языке присутствует неменьшее количество речевых конструкций, выражающих просьбу. Однако императивная форма с компонентом «просьба» в русской языковой картине мира является приоритетной. Волшебное русское слово «пожалуйста» обладает куда большим значением, нежели английский эквивалент «please». Именно данная лексическая единица переводит приказ в просьбу, ослабляет категоричность. Также используются уменьшительно-ласкательные формы обращений, которые вербализируются как просьба. Просьба может выражаться с помощью вопросительных высказываний, которые направлены на желание собеседника выполнить действия: не подскажите, который сейчас час? Так же, как в английской коммуникации, в русской лингвокультуре присутствуют развёрнутые высказывания, которые применяются в научном стиле и выражают некую признательность: я был бы очень признателен, если бы вы сделали это.

Опираясь на вышесказанное, выявим интегральные и дифференциальные признаки «опредмечивания» просьбы в русском и английском языках.

Императив в русской коммуникации является одним их основных средств выражения просьбы, в английском языке — это выражение невежливости. В английском языке преобладают вопросительные конструкции, в русском речевом акте не так часто встречается такая форма выражения. Также важно обратить внимание, что использование развернутых высказываний, хоть и присутствуют в русской коммуникации, но наблюдаются реже, нежели в английском языке. Мы отмечали ранее, что просьба является «опасным» речевым актом в русской коммуникации, но необходимо подчеркнуть, что в английском варианте выражение просьбы является тоже опасным говорением, так как нарушаются личные границы и незави-

симость индивида. Зная это, мы понимаем, почему в английском языке преобладает косвенная речь в выражении просьб, которая помогает выстроить деликатный разговор.

Итак, рассмотрим прагмалингвистическую категорию «просьба» в русской и английской языковых культурах на материале сказки «*The Sing-Song of Old Man Kangaroo*» Редьярда Киплинга [7] и её русском эквиваленте «Просьба Папаши Кенгуру» [1].

Само название сказки является говорящим, декодирующим идею художественного переводного дискурса: Папаша Кенгуру обращает к трем Богам просьбу, – прагматический вариант директивов, который побуждает собеседника выполнить какую-то нужду, желание. В оригинале сказки мы видим, что автор использует декларативные высказывания для передачи данной категории: «Make me different from all other animals by five this afternoon» [7, с. 1]. Важно, что декларативные высказывания очень похожи на императив, они выражают прямые потребности, не обращая внимания на возможности оппонента, то есть личность ставит свои желания выше желаний социума. Таким образом, проанализировав произведение «The Sing-Song of Old Man Kangaroo», мы можем сделать вывод, что данный пример показывает нам одну из конструкций выражения просьбы: про-исходит побуждение к действию.

Если исследовать русский вариант, мы можем отметить некоторые изменения. Просьба реализуется посредством прямых побудительных высказываний: «Пожалуйста, сделай так, чтобы к пяти часам пополудни я перестал походить на всех остальных животных» [1, с. 1]. Мы наблюдаем использование автором маркера вежливости «пожалуйста» [5, с. 145]. Как результат, происходит преобразование, трансформация императива в вежливую форму.

Кроме того, в английской языковой культуре выражение просьбы представлено в форме побудительных высказываний, которые являются результатом низкого уровня вежливости [3, с. 134]. В русской коммуникации, в свою очередь, преобладает высокий уровень вежливости, структура выражения более содержательная. В процессе общения коммуниканты должны быть заинтересованы в сохранении как своего лица, так и лица партнера. Без выполнения этого условия невозможно нормальное общение. Согласно Э. Гоффману, научиться сохранять лицо – это все равно что выучить правила дорожного движения в сфере социального взаимодействия (To study face-saving is to study the traffic rules of social interaction) [6, с. 323]. Просьба как «ликоугрожающий акт» не является отклонением от правил коммуникации; представляет собой распространенный языковой феномен. Однако по-разному трактуется в русской и английской культурах, т.к. нет универсалий в употреблении языка. Следовательно, царит закон о релятивизме (относительности). Дискуссионность вопроса и обусловливает актуальность исследования.

## Библиография:

- 1. КИПЛИНГ, Р. Д., *Сказки о животных* / перев. Е.М. Честяковой-Вэр, Г.М. Кружкова. М.: Рипол-Классик, 2011. 128 с. ISBN: 978-5-386-02634-9.
- 2. КОНА, И.С., Словарь по этике. М.: Политиздат, 1981. 430 с.
- 3. ЛАРИНА, Т.В., Категория вежливости в аспекте межкультурной коммуникации (на материале английской и русской коммуникативных культурах): дис... канд. филолог. Наук. Москва, 2003. 485с.
- 4. ОЖЕГОВ, С.И., *Словарь русского языка*/под. ред. Н.Ю. Шведовой. М.: Русский язык, 1990. 921 с. ISBN: 5-200-01088-8.
- 5. ФОРМАНОВСКАЯ, Н.И., *Речевое общение: коммуникативно-прагматический подход*. М.: Русский язык. 2002. 216 с. ISBN: 5-200-03192-3.
- 6. GOFFMAN, E., On Face-Work: an Analysis of Ritual Elements in Social Interaction. B: *Communication in Face-to-Face Interaction*. Harmondswort: Penguin, 1972, pp. 319-346. ISBN-10: 0394706315
- 7. KIPLING, R., *The Sing-Song of Old Man Kangaroo*. London: Orchard, 2007. 47 p. ISBN: 1846164044.